

Unterstützen Sie unseren Mandanten als

Account Manager KEP (m/w/d)

Das Unternehmen:

- führender Hersteller von Fördertechnik für Intralogistik und Industrie
- mehr als 2.500 Mitarbeiter (m/w/d) weltweit
- **Arbeitsort:** Homeoffice innerhalb der D/A/CH-Region

Ihre Perspektiven:

- Betreuung und Ausbau des KEP-Marktes (Kurier-, Express-, Paketdienst) in Zentraleuropa sowie Unterstützung der entsprechenden Unternehmen bei der Planung und dem Entwurf fördertechnischer Anlagen und Intralogistik-Systemen
- Layout- und Angebotserstellung mit Hilfe des Programms Demo3D
- Networking im Sinne einer starken Marktpräsenz zur nachhaltigen Positionierung innerhalb der KEP-Branche
- enge Schnittstelle zum eigenen Produktmanagement, dem Außendienst sowie den verantwortlichen Sales- und Account-Managern (m/w/d)
- Kundenbesuche, technische Kundenbetreuung sowie Vertretung des Unternehmens auf Messen
- permanente Marktbeobachtungen und -analysen

Ihre Voraussetzungen:

- abgeschlossenes ingenieurtechnisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung in der Planung und Umsetzung intralogistischer Anlagen sowie ein ausgeprägtes technisches Verständnis
- gute Kenntnisse der KEP-Branche, idealerweise mit vorhandenem Netzwerk
- innovative und kommunikative Persönlichkeit mit hoher Teamfähigkeit
- Hands-on-Charakter mit guten kommunikativen Fähigkeiten und Sensibilität für die Bedarfe der Kunden
- Reisebereitschaft (max. 70 %) sowie Bereitschaft, sich stetig weiterzubilden
- gutes Englisch in Wort und Schrift

Ihr nächster Schritt:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe der **Kennziffer 22-128**. Für Fragen stehen Ihnen unsere Berater **Sebastian Hergott** und **Oliver Fraatz** unter **Tel. +49 (0) 40 525 00 40** zur Verfügung. Diskretion sichern wir Ihnen zu.

Jetzt bewerben

Dr. Schmidt & Partner Group

Postfach 13 46

22803 Norderstedt (Hamburg)

karriere@drsp-group.com

www.drsp-group.com

DRSPGROUP
Executive Search