

Unterstützen Sie unseren Mandanten als

# Partnermanager (m/w/d)

## Das Unternehmen:

- Unser Mandant ist ein innovatives Franchise-Unternehmen im Bereich Systemapotheken
- Die verstärkte Expansion der Franchisestruktur sowie die jung-dynamische Firmenkultur bieten die Chance, etwas Neues zu gestalten
- **Arbeitsort:** Homeoffice im Großraum Hamburg oder Großraum München

## Ihre Perspektiven:

- Beratung, Betreuung und Unterstützung der Kooperationspartner bei der Umsetzung des Firmenkonzepts während der gesamten Eröffnungsphase und im laufenden Betrieb
- Durchführung von Schulungen für die Apothekenteams
- Verkauf von und Unterstützung bei der Umsetzung zentraler Marketingmaßnahmen
- Steuerung und Sicherstellung der Platzierungsempfehlungen im Rahmen des Firmen-Category-Managements
- Funktion als Ansprechpartner und Schnittstelle zwischen Systemzentrale und Kooperationspartnern

## Ihre Voraussetzungen:

- mehrjähriger Erfolgsausweis im Außendienst eines Pharmaherstellers, im Pharmagroßhandel oder im Apothekenumfeld, der Medizintechnik bzw. im Gesundheitswesen
- abgeschlossene pharmazeutische Ausbildung von Vorteil
- sicherer Umgang mit dem MS Office-Paket
- sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Freude am Umgang mit Kooperationspartnern
- geistige Flexibilität und ausgeprägte Einsatzbereitschaft
- hohe Reisebereitschaft und Belastbarkeit
- überzeugend auftretender Charakter mit Hands-on-Mentalität und unternehmerischem Denken

**Ihr nächster Schritt:** Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe der **Kennziffer 19-125**. Fragen stehen Ihnen unsere Berater **Sebastian Hergott** und **Oliver Fraatz** unter **Tel. +49 (0) 40 525 00 40** (auch sonntags, 18–21 Uhr) zur Verfügung. Diskretion sichern wir Ihnen zu.

## Dr. Schmidt & Partner Group

Postfach 13 46  
22803 Norderstedt (Hamburg)

[karriere@drsp-group.com](mailto:karriere@drsp-group.com)  
[www.drsp-group.com](http://www.drsp-group.com)

**DRSPGROUP**  
Executive Search