

Unterstützen Sie unseren Mandanten als

# Key-Account-Manager/in

## Hochleistungskunststoffe für Automotive-Anwendungen

### Das Unternehmen:

- Grossunternehmen der chemischen Industrie
- weltweit präsent
- breite Produktpalette, u. a. Hochleistungspolymere
- anerkannter Partner nahezu aller Bereiche der Industrie
- besonders innovativ bei der Entwicklung kundenspezifischer Anwendungen im Segment Automotive
- Berichtslinie = Leiter Sales & Marketing Automotive Deutschland
- formeller Dienstsitz im Rhein-Main-Gebiet
- Bearbeitung der zugewiesenen Region vom Homeoffice aus (in Frage kommen folgende Gebiete: **Norddeutschland, Hessen/Süddeutschland, Bayern, Baden-Württemberg/Hessen**)

### Ihre Perspektiven:

- systematische Bearbeitung des zugewiesenen Gebietes mit dem Ziel der Erfüllung der Umsatz- und Ertragsvorgaben
- lösungsorientierte Kundenberatung (i. d. R. Tier 1, OEM) unter Einbeziehung der Anwendungstechnik sowie weiterer Supportabteilungen (Vertriebsinnendienst, Technischer Services)
- Pflege einer optimalen Zusammenarbeit mit dem Zentralbereich F&E und der Produktion
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

### Ihre Voraussetzungen:

- abgeschlossenes (Fach-)Hochschulstudium
- mehrjährige Praxis im Vertrieb, idealerweise mit Zielgruppe Automotive
- Erfahrungen in der Kunststoffherstellung und -verarbeitung (Extrusion, Spritzguss) von Vorteil
- Praxis im lösungsorientierten Tier-1-Geschäft
- souverän in den Argumentationsketten
- Routine in allen Planungs- und Budgetierungsprozessen
- Methodenwissen, systematisch und konsequent in der Marktbearbeitung
- idealerweise Potenzial, mittelfristig weitere Entwicklungsschritte in der Organisation (national/international) zu durchlaufen

**Anm.: Wenn Erfahrungen und Potenziale es zulassen, sind wir bereit, Ihnen die globale Verantwortung für die Betreuung eines der deutschen Automobilhersteller zu übertragen.**

**Ihr nächster Schritt:** Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe der **Kennziffer 23-140**. Für Fragen stehen Ihnen unsere Berater **Dr. Lothar Schmidt** und **Oliver Fraatz** unter **Tel. +41 (0) 41 348 01 10** zur Verfügung. Diskretion sichern wir Ihnen zu.

Direkt bewerben

**Dr. Schmidt & Partner GmbH**  
St. Niklausenstrasse 108  
6047 Kastanienbaum (Luzern)

[office@drsp-group.com](mailto:office@drsp-group.com)  
[www.drsp-group.com](http://www.drsp-group.com)

**DRSPGROUP**  
Executive Search